

DOSSIER FONDATION

Cadrage stratégique pour fondateurs early-stage avant le développement

« Avant de cramer 50 000 € sur une app qui ne servira à personne. » — 1 semaine pour cadrer marché et modèle. C'est mathématique, pas marketing.

POUR QUI

- Fondateurs early-stage 25-32 ans, ex-product manager
- Idée validée, pas encore cadrée
- 30 à 80 K€ de budget dev à protéger (épargne perso, BPI, love money)
- Profil non-tech — vibe coders, no-code, fondateurs business

CALENDRIER & PRIX

- Démarrages : 1er ou 16 du mois
- Durée : 1 semaine (7 jours ouvrés)
- Self-service : 250 € — Avec Notation Nid : 500 € — Avec accompagnement : 4 000 €
- **Services aval (en option, après Cadrage) : POC à partir de 2 000 € / MVP 30 à 60 K€**

CE QUE VOUS OBTENEZ — DOSSIER FONDATION V3 SIMPLIFIÉ : 4 COMPOSANTS

COMPOSANT 01	COMPOSANT 02	COMPOSANT 03	COMPOSANT 04
Marketing <i>3 jours</i> <ul style="list-style-type: none">• Marché chiffré• Concurrence• Personas argumentés• Cible & douleur	Business <i>3 jours</i> <ul style="list-style-type: none">• BMC + Moats• Stress-Test 3 scénarios• Stratégie de levée• Plan d'action 30 jours	Notation Nid <i>Inclus</i> <ul style="list-style-type: none">• Grille V2 sur 6 dimensions• Score sur 30• Verdict Go / Conditional / No-Go• Argumentation détaillée	Pitch deck <i>Inclus</i> <ul style="list-style-type: none">• 6 slides commentées• Speaker notes par slide

GARANTIE STOP POC — Sur le service POC, si l'étude préalable conclut que le POC n'est pas viable, vous payez 2 000 € et on s'arrête là.

Engagement Nid formalisé dans nos CGV V2. Soit vous engagez le POC complet (8 000 €, acompte étude inclus), soit vous repartez avec l'étude préalable et 6 000 € préservés.