

# DOSSIER FONDATION

Cadrage stratégique pour fondateurs early-stage avant le développement

« Avant de cramer 50 000 € sur une app qui ne servira à personne. » — 2 semaines pour cadrer marché, modèle, produit et technique. C'est mathématique, pas marketing.

## POUR QUI

- Fondateurs early-stage, avant de coder
- Idée validée, pas encore cadrée
- 30 à 80 K€ de budget dev à protéger
- Profil non-tech ou peu — vibe coders, no-code, fondateurs business

## CALENDRIER & PRIX

- Démarrages : 1er ou 16 du mois
- Durée : 2 semaines (11 jours ouvrés)
- Standard : 8 000 € (4 × 2 000 € sans frais)
- **Programme Beta : 4 000 € — 6 places, contre témoignage**

## CE QUE VOUS OBTENEZ — 14 SOUS-LIVRABLES EN 4 MODULES

MODULE 01	MODULE 02	MODULE 03	MODULE 04
<b>Marketing</b> 3 jours	<b>Business</b> 3 jours	<b>Applicatif &amp; Tech</b> 4 jours	<b>Synthèse</b> 1 jour
<ul style="list-style-type: none"><li>• Marché chiffré</li><li>• Concurrence</li><li>• Personas argumentés</li><li>• Cible &amp; douleur</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• BMC + Moats</li><li>• Stress-Test 3 scénarios</li><li>• Stratégie de levée</li><li>• Plan d'action 30 jours</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Cahier des charges</li><li>• 5 maquettes Figma</li><li>• Reco tech argumentée</li><li>• Roadmap MoSCoW</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Pitch deck 6 slides</li><li>• Note Nid sur 6 dimensions</li></ul>

**GARANTIE STOP MARCHÉ J3** — Si à la fin du Module Marketing nous concluons à l'absence de marché viable, **vous payez 2 000 € au lieu de 8 000 €.**

*Engagement de moyen, pas de résultat. Soit vous repartez avec un dossier complet, soit vous repartez avec votre étude de marché et 6 000 € dans la poche.*

## PROCHAINE ÉTAPE

30 minutes pour qualifier ensemble si le Dossier Fondation est la bonne prochaine étape pour votre projet.